

繫盛の秘訣ここにあり！人気講師たちが集結！ご参加お待ちしております！

かごしま商人塾

実践経営や販売促進・経営戦略等の各分野に精通した講師を招き、事業戦略・事業計画の策定に役立つ講座を5回シリーズで開催します。詳細は裏面をご覧ください。

第1回の講座終了後には、受講者交流会も行います。情報交換や人脈づくりの場としてもお役立てください。

日 時

令和7年

1月14日(火) → 2月13日(木)

18:30~20:30(全5回)

第1回講義終了後、受講者交流会予定

定 員

40名(先着順)

受 講 料

15,400円(1人あたり)

(税率10%：税込15,400円・消費税額1,400円)
(インボイス登録番号:T1340005001545)
※第1回交流会費4,500円(参加者のみ・別途)

場 所

鹿児島商工会議所ビル 14階大会議室
(鹿児島市東千石町1-38)

◆お問い合わせ・申込先◆

鹿児島商工会議所 企業支援部 経営支援二課

TEL: 099-225-9534 FAX: 099-227-1977

Email: shien2@space.ocn.ne.jp

ホームページからも
お申し込みできます。
詳細は裏面をご確認
ください。



FAX▶099-227-1977

かごしま商人塾 受講申込書

令和 年 月 日

会社名			連絡先	TEL	FAX
従業員数 ※2	名	業 種		メール	@
所在地	(〒 -)				
受講者名 ※3					1/14受講者交流会の出欠(○印を) 出席 ・ 欠席
受講者名 ※3					1/14受講者交流会の出欠(○印を) 出席 ・ 欠席
今回の「かごしま商人塾」にお申込みいただいたきっかけ(複数回答可) <input type="checkbox"/> 会報誌「アイム」 <input type="checkbox"/> DM <input type="checkbox"/> HP <input type="checkbox"/> 窓口 <input type="checkbox"/> 新聞記事 <input type="checkbox"/> 口コミ <input type="checkbox"/> そのほか()					

※1. ご記入頂いた情報は、本セミナーの運営および今後のセミナー等の情報提供のみに利用いたします。

※2. 正社員(法人の役員、個人事業主や共同経営者、家族従業員、パート・アルバイトを除く)の従業員数をご記入ください。

※3. 合計 _____ 円: 受講料(@15,400×__名分)、交流会費(@4,500×__名分)を ____ 月 ____ 日までに
下記口座へ振込予定(複数名受講希望の場合は、コピーしてご使用ください。)

[振込口座] 鹿児島銀行本店 普通預金 No.610802 鹿児島商工会議所

第1回

実践 経営者 に 学ぶ



(株) morich

代表取締役 兼 オールラウンド・エージェント 森本 千賀子 氏

変化の時代の中での組織・採用戦略とは
～選ばれる企業になるためには～

- ・「転職エージェント」から「全方位エージェント」へ
- ・予測不能な今を生き抜く上で求められる3つの能力
- ・変化に強い人材・組織戦略とは

1993年現リクルート入社、在籍時は累計売上実績歴代トップ、全社 MVP 等受賞歴 30 回超。2017年株式会社 morich 設立。「本気の転職」等の多数の著書執筆、NHK「プロフェッショナル～仕事の流儀」等多くのメディアにも出演。

1月14日(火) 18:30 ~ 20:00

※20:15 ~ 受講者交流会予定

第2回

販売 促進・情報 戦略



永友事務所

代表 永友 一郎 氏

今すぐできる！
「Web でお客様の心を
掴む表現術と発信戦略」

- ・InstagramやGoogleマップなど各ツール活用のコツ
- ・Webサイト「改善」の考え方
- ・「検索に強い」「お客様目線」のWeb表現術・発信戦略

1月23日(木) 18:30 ~ 20:30

第3回

営 業 力 強 化



(株)オフィス・ブーン

代表取締役・販促専門家 藤沢 文学 氏

顧客心理視点から学ぶ！
「売るために必要な
『話し方』と『動作』」

- ・「売ろう」としすぎると「売れなく」なる理由は？
- ・なぜ「売れる」のか？
- ・行動経済学から学ぶ「参照点依存性」とは？
- ・お客様に「YES」と言われる話し方と「NG」となる話し方

1月28日(火) 18:30 ~ 20:30

第4回

経営 戦略・事業 戦略



ミチタス(株)

代表取締役 中本 美智子 氏

経営・事業の付加価値を
上げる！
「経営管理・事業計画の
策定ポイント」

- ・経営方針の見直しから
～既存事業・新規事業～
- ・事業計画作成の意義
- ・事業計画立案の考え方・進め方

2月6日(木) 18:30 ~ 20:30

第5回

業務 効率化・組織 力強化



(一社)国際キャリア教育協会

理事 石川 和男 氏

チームで成果を最大化！
「仕事の効率が劇的に
変わる時間管理術」

- ・上司と部下、ワンチームになるコミュニケーション
- ・チームでPDCAを回す高速時間術
- ・先延ばししたい優先順位の高い仕事を終わらせる技術

2月13日(木) 18:30 ~ 20:30