

第1回

実践 経営者 に 学ぶ



(株) morich

代表取締役 兼 オールワンエージェント 森本 千賀子 氏

変化の時代の中での組織・採用戦略とは
～選ばれる企業になるためには～

- ・「転職エージェント」から「全方位エージェント」へ
- ・予測不能な今を生き抜く上で求められる3つの能力
- ・変化に強い人材・組織戦略とは

1993年現リクルート入社、在籍時は累計売上実績歴代トップ、全社 MVP 等受賞歴 30 回超。2017年株式会社 morich 設立。「本気の転職」等の多数の著書執筆、NHK「プロフェッショナル～仕事の流儀」等多くのメディアにも出演。

1月14日(火) 18:30 ~ 20:00

※20:15 ~ 受講者交流会予定

第2回

販売促進・情報戦略



永友事務所

代表 永友 一郎 氏

今すぐできる！
「Web でお客様の心を
掴む表現術と発信戦略」

- ・InstagramやGoogleマップなど各ツール活用のコツ
- ・Webサイト「改善」の考え方
- ・「検索に強い」「お客様目線」のWeb表現術・発信戦略

1月23日(木) 18:30 ~ 20:30

第3回

営業力強化



(株) オフィス・ブーン

代表取締役・販売力強化 藤沢 文学 氏

顧客心理視点から学ぶ！
「売るために必要な
『話し方』と『動作』」

- ・「売ろう」としすぎると「売れなく」なる理由は？
- ・なぜ「売れる」のか？
-行動経済学から学ぶ「参照点依存性」とは-
- ・お客様に「YES」と言われる話し方と「NG」となる話し方

1月28日(火) 18:30 ~ 20:30

第4回

経営戦略・事業戦略



ミチタス(株)

代表取締役 中本 美智子 氏

経営・事業の付加価値を
上げる！
「経営管理・事業計画の
策定ポイント」

- ・経営方針の見直しから
～既存事業・新規事業～
- ・事業計画作成の意義
- ・事業計画立案の考え方・進め方

2月6日(木) 18:30 ~ 20:30

第5回

業務効率化・組織力強化



(一社) 国際キャリア教育協会
理事 石川 和男 氏

チームで成果を最大化！
「仕事の効率が劇的に
変わる時間管理術」

- ・上司と部下、ワンチームになるコミュニケーション
- ・チームでPDCAを回す高速時間術
- ・先延ばししたい優先順位の高い仕事を終わらせる技術

2月13日(木) 18:30 ~ 20:30